

 Universidad del Atlántico	CÓDIGO: FOR-DO-020
	VERSION: 01
	FECHA: 06/09/2016
FORMATO CONTENIDO DE CURSO O SÍLABO	

1. INFORMACIÓN GENERAL DEL CURSO

Facultad	CIENCIAS JURIDICAS			Fecha de Actualización	2017-1	
Programa	DERECHO			Semestr e	V	
Nombre	DERECHO CIVIL OBLIGACIONES I			Código	65014	
Prerrequisitos	DERECHO CIVIL BIENES			Créditos	2	
Nivel de Formación	Técnico		Profesional	X	Maestría	
	Tecnológico		Especialización		Doctorado	
Área de Formación	Básica	X	Profesional o Disciplinar		Electiva	
Tipo de Curso	Teórico		Práctico		Teórico-práctico	
Modalidad	Presencial	X	Virtual		Mixta	
Horas de Acompañamiento Directo	Presencial	2	Virtual		Horas de Trabajo Independiente	4

2. DESCRIPCIÓN DEL CURSO

El curso de obligaciones versa sobre el concepto de obligación, sus elementos y forma de ser, clasificación, el estudio de las fuentes de las obligaciones, analiza la teoría general del negocio jurídico. La autonomía privada, Las condiciones de existencia, la eficacia e ineficacia del negocio jurídica y la teoría general del contrato. Es un tema transversal, es decir común para todas las ramas del derecho. su característica central es su dinámica histórica y su profunda relación con las circunstancias sociales, políticas y económicas de cada época determinada de la sociedad.

3. JUSTIFICACIÓN DEL CURSO

La asignatura de Derecho Civil Obligaciones I es una asignatura imprescindible, dada su dinámica socio jurídica y transversalidad que por sí mismo justifica su inclusión en los programas de derecho. Así mismo se puede afirmar que en la teoría de las obligaciones no solo confluye el criterio jurídico que de ellas tiene una sociedad dada, sino también la moral social de cada momento por el que atraviesa esa sociedad. Este curso sustenta el bagaje que todo abogado debe observar en cuanto a las relaciones obligacionales y el principio de la autonomía privada del que goza el contratante en el acontecer jurídico de un país.

4. PRÓPOSITO GENERAL DEL CURSO

FORMATO CONTENIDO DE CURSO O SÍLABO

Esta asignatura tiene como propósito lograr que el estudiante identifique el concepto de nociones básicas desde el punto de vista legal, jurídico y filosófico, acerca de las obligaciones y sus vicisitudes. Así mismo se busca que la misma lo ilustre sobre el negocio jurídico en general, el concepto, formación y cambios de la relación obligacional. También lo llevará al conocimiento de las diversas teorías del negocio jurídico, de las fuentes de donde nacen las obligaciones y las diversas clases de obligaciones. De la misma manera busca conseguir que le sirva de base para la interpretación del sistema normativo en el ámbito del Derecho Civil y mercantil.

5. COMPETENCIA GENERAL DEL CURSO

Comprende los principios y conceptos básicos del Derecho Civil y comercial sobre las relaciones obligatorias y los aplica en la argumentación. Plantea respuestas a problemas jurídicos e interpreta la normativa conforme a los principios. Identifica, si fuere el caso, contradicciones o vacíos en el sistema jurídico, particularmente en la materia de estudio.

Conoce los fines de las decisiones jurídicas desde la perspectiva del Estado Social de Derecho.

Aborda situaciones concretas relacionadas con el ámbito del Derecho Civil y comercial de las obligaciones. Redacta, interpreta y argumenta jurídicamente y propone soluciones a casos concretos de manera clara y coherente. Argumenta verbalmente y por escrito, de manera lógica, elocuente y persuasiva. Redacta textos usando términos jurídicos precisos y claros. Posee capacidad para tomar decisiones jurídicas razonadas.

6. PLANEACIÓN DE LAS UNIDADES DE FORMACIÓN

UNIDAD 1.	CONCEPTO DE OBLIGACION Y SUS ELEMENTOS		COMPETENCIA	Conocer el objeto de estudio y la normatividad aplicable, Conocer el concepto de obligación dentro de las relaciones jurídicas. Los elementos y formas de ser de las obligaciones.	
CONTENIDOS	ESTRATEGIA DIDÁCTICA	INDICADORES DE LOGROS	CRITERIOS DE EVALUACIÓN	SEMANA	
Determinación objeto de estudio y su ubicación en el ordenamiento jurídico. Relaciones de derecho personal.	Presentación general del tema. Conocimiento previo del estudiante por lecturas. Discusión colectiva sobre conceptos diferentes , taller de apropiación, análisis de jurisprudencia, soluciones de casos hipotéticos	El estudiante Identifica y Conoce el objeto de estudio , su ubicación en el ordenamiento jurídico y la aplicabilidad de las normas	Comprensión de lecturas	1	
Concepto de obligación y elementos que lo integran: vinculo jurídico, sujetos de la relación y objeto.		Se apropia del concepto de obligación y sus elementos y la forma como se integran..	Participación en talleres y discusión	2	
Diversas formas de ser de las obligaciones(clasificaciones)		Distingue y conoce las diversas formas de ser de las obligaciones, sus efectos y consecuencias prácticas.	Participación en talleres y discusión Examen parcial sobre temas estudiados.	3-4	

FORMATO CONTENIDO DE CURSO O SÍLABO

UNIDAD 2.	TEORIA GENERAL DE LAS FUENTES DE LAS OBLIGACIONES		COMPETENCIA	Conocer las fuentes de las obligaciones en la doctrina y en el ordenamiento jurídico	
CONTENIDOS	ESTRATEGIA DIDÁCTICA	INDICADORES DE LOGROS	CRITERIOS DE EVALUACIÓN	SEMANA	
Evolución histórica del estudio de las fuentes Las fuentes en la doctrina universal y el derecho comparado	Exposición magistral. Material doctrinario. Derecho comparado	Identifica las fuentes de las obligaciones en la doctrina universal	Talleres de discusión Análisis de jurisprudencia. Comprensión de lectura en el derecho comparado.	4	
Las fuentes en la doctrina Nacional. Las fuentes en el ordenamiento jurídico Colombiano.	Presentación del tema Análisis jurisprudencial	Identifica las fuentes en el derecho privado Colombiano . Expone la teoría general de las fuentes de las obligaciones		4	

UNIDAD 3.	TEORIA GENERAL DEL NEGOCIO JURÍDICO		COMPETENCIA	Comprender la Teoría general del negocio jurídico, su nacimiento eficacia y efectos	
CONTENIDOS	ESTRATEGIA DIDÁCTICA	INDICADORES DE LOGROS	CRITERIOS DE EVALUACIÓN	SEMANA	
El concepto del negocio jurídico en el contexto de la doctrina universal. Teorías Voluntaristas Y Objetiva Del Negocio Jurídico			Talleres de discusión Análisis de jurisprudencia. Comprensión de lectura en el derecho comparado	5	

FORMATO CONTENIDO DE CURSO O SÍLABO

<p>Existencia e inexistencia. Condiciones de existencia de los negocios. Eficacia e ineficacia Del Negocio Jurídico. Formas particulares de ineficacia. Elementos o Condiciones de validez.</p>	<p>Lluvia de ideas. Cuadro sinóptico. Material doctrinario. Análisis jurisprudencial Derecho comparado</p>	<p>Identifica las teorías voluntarista y la teoría objetiva del negocio jurídico. Analiza la existencia y eficacia del negocio jurídico. Establece la clasificación del negocio jurídico.</p>		<p>5-6</p>
<p>Capacidad y legitimación negocial. La autonomía de la voluntad y la autonomía privada- Vicios. Idoneidad del Objeto. La causa en los negocios</p>	<p>Lluvia de ideas. Cuadro sinóptico. Material doctrinario. Análisis jurisprudencial Derecho comparado</p>	<p>Conoce y aplica lo referente a condiciones de valides</p>	<p>Talleres de discusión Análisis de jurisprudencia. Comprensión de lectura en el derecho comparado</p>	<p>7</p>
<p>Nulidad de los negocios jurídicos</p>	<p>Presentación general del tema Intervención de estudiantes Foro discusion</p>	<p>Conoce , aplica y determina cuando un negocios es nulo y sus consecuencias</p>	<p>Talleres de discusión Análisis de jurisprudencia. Comprensión de lectura en el derecho comparado</p>	<p>7-8</p>
<p>Clasificación de losl Negocios Jurídicos.</p>	<p>Presentación general del tema</p>	<p>Distingue una figura contractual de otra</p>	<p>Talleres de discusión Análisis de jurisprudencia. Comprensión de lectura</p>	<p>8</p>

FORMATO CONTENIDO DE CURSO O SÍLABO

UNIDAD 4.	LA IMPREVISIÓN EN LOS NEGOCIOS DEL DERECHO PRIVADO	COMPETENCIA	Conocer y analizar el concepto Aplicara la figura según la ley.	
CONTENIDOS	ESTRATEGIA DIDÁCTICA	INDICADORES DE LOGROS	CRITERIOS DE EVALUACIÓN	SEMANA
Concepto y evolución de la figura en el derecho comparado. Consagración y aplicación en el ordenamiento jurídico Colombiano	Presentación general del tema. Investigación previa del tema por los estudiantes Discusión en la clase.	Conoce el concepto de imprevisión, su aplicación en el derecho nacional y efectos.	Control de lectura de los temas. Participación en clase. Participación en los talleres. Análisis jurisprudencial. trabajo de derecho comparado	9

UNIDAD 5.	TEORIA GENERAL DEL CONTRATO	COMPETENCIA	Conocer el nacimiento , la estructura , clasificación y efectos de los contratos	
CONTENIDOS	ESTRATEGIA DIDÁCTICA	INDICADORES DE LOGROS	CRITERIOS DE EVALUACIÓN	SEMANA
Concepto de contrato. La teoría moderna de los contratos. Elementos constitutivos. Clasificación de los contratos. Tratativas preliminares La oferta Contratos previos o preliminares efectos.. La buena fe contractual	Exposición magistral. Material doctrinario. Análisis jurisprudencial Derecho comparado	Conoce la formación del contrato. La función económica del mismo y la globalización	Talleres de discusión Análisis de jurisprudencia. Comprensión de lectura en el derecho comparado. I	10-11-12 13

FORMATO CONTENIDO DE CURSO O SÍLABO

UNIDAD 6.	CONCURRENCIA Y PRELACION DE CREDITOS		COMPETENCIA		
CONTENIDOS	ESTRATEGIA DIDÁCTICA	INDICADORES DE LOGROS	CRITERIOS DE EVALUACIÓN	SEMANA	
GENERALIDADES PREFERENCIA Y PRIVILEGIO CLASES DE CREDITOS Créditos de la primera clase Preferencia general de los Créditos de Primera Clase Créditos de Segunda Clase Preferencia especial de los Créditos de Segunda Clase Créditos de Tercera Clase Créditos de Cuarta Clase Créditos de Quinta Clase	Presentación general del tema, conocimiento previo del estudiante por lecturas, discusión colectiva sobre conceptos diferentes , taller de apropiación, análisis de jurisprudencia, soluciones de casos hipotéticos	Conoce cuando se presenta la concurrencia de créditos Conoce el conjunto de reglas Determina la forma y el orden de cancelación de los créditos	Talleres de discusión	14	

UNIDAD 7.	TRANSMISION DE CREDITOS Y OBLIGACIONES		COMPETENCIA		
CONTENIDOS	ESTRATEGIA DIDÁCTICA	INDICADORES DE LOGROS	CRITERIOS DE EVALUACIÓN	SEMANA	

FORMATO CONTENIDO DE CURSO O SÍLABO

<p>Transmisión de los créditos Transmisión por subrogación Transmisión por cesión voluntaria Cesiones especiales Transmisión de las deudas Cesión de relaciones contractuales</p>	<p>Presentación general del tema, conocimiento previo del estudiante por lecturas, discusión colectiva sobre conceptos diferentes , taller de apropiación, análisis de jurisprudencia, soluciones de casos hipotéticos</p>	<p>El estudiante conoce e identifica las diversas formas de transmisión de créditos y de las obligaciones y los requisitos legales</p>	<p>EVALUACION FINAL DE TERCER CORTE</p>	<p>15-16</p>
---	--	--	---	--------------

5. BIBLIOGRAFÍA BÁSICA DEL CURSO

Se sugiere que los alumnos adquieran el texto Las Obligaciones en el Derecho Privado. de RENATO ARTURO DE SILVESTRI SAADE. Colombia. Ed. Universidad Del Atlantico. 2010.

Tratado de Obligaciones. FERNANDO HINESTROZA FORERO. Editorial Universidad Externado de Colombia. Derecho Civil T.IV . ARTURO VALENCIA ZEA –ALVARO ORTIZ MONSALVO. Editorial Temis. 2014. Código Civil y Código de Comercio.

6. BIBLIOGRAFÍA COMPLEMENTARIA DEL CURSO

- Adame Goddard, Jorge et al (2003). Estudios de Derecho Civil Obligaciones y Contratos. Libro Homenaje a Fernando Hinestrosa 40 años de rectoría 1963-2003. Tomos I, II y III. Universidad Externado de Colombia. Bogotá.
- Alessandri Rodríguez, Arturo (1980). De los contratos. Editorial Temis S.A. Editorial Juridica de Chile.
- Baena Upegui, Mario (1977). Guía elemental de las obligaciones. Ediciones de Cultura Latinoamericana. Bogotá.
- Becerra Toro, Rodrigo (1990). Obligaciones Civiles, Fuentes y Formas. Editorial Temis S.A. Santafé de Bogotá.

FORMATO CONTENIDO DE CURSO O SÍLABO

- (1997). Cumplimiento y Extinción de las Obligaciones Civiles. Editorial Universidad de San Buenaventura, Santiago de Cali.
- Betti, Emilio (1983). Teoría General del Negocio Jurídico. Editorial Revista de Derecho Privado. Tercera Edición. Bogotá.
- (1969). Teoría General de las Obligaciones. Tomo I y II. Editorial Revista de Derecho Privado. Bogotá.
- Breccia, Humberto; Bigliuzzi, Lina; Natoli, Ugo; Busnelli, Francesco (1992). Derecho Civil. Tomos I y II. Traducción Fernando Hinestrosa. Universidad Externado de Colombia. Bogotá.
- Capella, Juan Ramón (2008). Elementos de análisis jurídico. Editorial Trotta. Madrid.
- Castro De Arenas, Rosa Herminia (1985). Conferencias de Obligaciones. Editorial Temis, Bogotá.
- Cubides Camacho, Jorge (1991). Obligaciones. Segunda Edición. Universidad Javeriana. Bogotá.
- De La Vega, Antonio (1978). Bases del derecho de obligaciones. Editorial Temis. Bogota.
- De Ruggiero, Roberto (1944). Instituciones de Derecho Civil. Instituto Editorial Reus S.A. Madrid.
- Duguit, León (2007). Las transformaciones del derecho (público y privado). Editorial Heliasta. Buenos Aires.
- Emiliani Román, Raimundo (1980). Conferencias de obligaciones. Editorial Temis. Bogotá.
- Enneccerus, Ludwig (1954). Derecho de obligaciones. Bosch Casa Editorial. Barcelona, España.
- González Gómez, Eudoro (1986). De las obligaciones en el derecho colombiano. Colección Pequeño Foro. Bogotá.
- Guastini, Riccardo (1999). Distinguiendo Estudios de Teoría y Metateoría del Derecho. Traducción: Ferreri Beltrán, Jordi, 1ª edición. Editorial Agedisa. Barcelona, España.
- Hernández Marín, Rafael (2002). Introducción a la teoría de la norma jurídica. Segunda Edición. Editorial Marcial Pons. Madrid.

FORMATO CONTENIDO DE CURSO O SÍLABO

- Hinestrosa, Fernando (1993). Obligaciones Lecturas. Fondo Nacional del Notariado. Bogotá.
- (2002). Tratado de las obligaciones. Tomo I. Universidad Externado de Colombia. Bogotá.
- Lafont Pianetta, Pedro (2001). Manual de contratos. Ediciones Librería del Profesional. Tomo II. Bogota.
- Lafont Pianetta, Pedro (2006). Manual de derecho privado contemporáneo.. Ediciones Librería del Profesional. Tomo I. Santa fe de Bogota.
- Lafont Pianetta, Pedro (2009). Manual de derecho privado contemporáneo. Ediciones Librería del Profesional. Tomo II. Santa Fe de Bogota.
- Larenz, Karl (1958). Derecho de las Obligaciones. Tomo I. Revista de Derecho Privado. Madrid.
- Lasarte Álvarez, Carlos (1998). Principios de Derecho Civil. Quinta Edición. Tomo Segundo. Derecho de Obligaciones. Editorial Trivium. Madrid.
- Messineo, Francisco (1952). Teoría general del contrato. Tomo 1 y tomo 2. Ediciones Juritas Europa America. Buenos Aires.
- Ortiz Monsalve, Álvaro (1997). Obligaciones Civiles y Mercantiles. Universidad Nacional y Editorial Temis. Bogotá.
- Ospina Fernández, Guillermo (1987). Régimen general de las obligaciones. Sexta Edición. Editorial Temis. Bogotá.
- Ospina Fernández, Guillermo; Ospina Acosta, Eduardo (2000). Teoría general de los actos o negocios jurídicos. Editorial Temis. Bogotá.
- Pérez Vives, Álvaro (1968). Teoría General de las Obligaciones. Tercera Edición. Volúmenes I, II y III. Editorial Temis. Bogotá.
- (1969). Teoría general de las obligaciones. Editorial Temis .Bogotá.
- Pothier, R. J. (1947). Tratado de las obligaciones. Editorial Artalaya. Buenos Aires.
- Quiroz Monsalvo, Aroldo (2000). Manual de civil. General y Sujetos de Derecho. Tomo I. Ediciones Jurídicas Gustavo Ibáñez. Bogotá.
- Scognamiglio, Renato (1983). Teoría General del Contrato. Universidad Externado de Colombia. Bogotá.

FORMATO CONTENIDO DE CURSO O SÍLABO

- Suescún Melo. Jorge (1996). Estudios de Derecho Civil y Comercial Contemporáneo. Tomo I y II. Cámara de Comercio de Bogota, Universidad de los Andes. Bogotá.
- Tamayo Lombana, Alberto (1997). Manual de las Obligaciones. Teoría del acto Jurídico y otras fuentes. Quinta Edición. Editorial Temis. Bogotá.

 Universidad del Atlántico	CÓDIGO: FOR-DO-020
	VERSION: 01
	FECHA: 06/09/2016
FORMATO CONTENIDO DE CURSO O SÍLABO	

7.